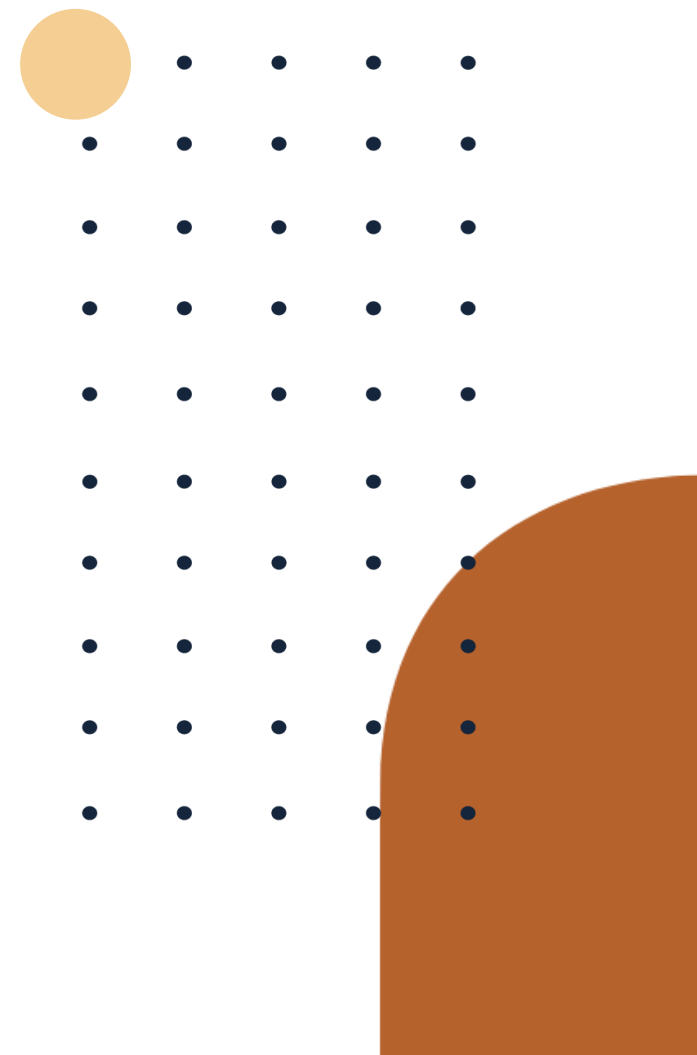


Prenájom a mentoring obchodných zástupcov



Čo nás robí výnimočnými?

- **Prinášame nový prístup k predaju** a napĺňaniu obchodných cieľov
- Našimi aktivitami **vyvolávame záujem o dlhodobé obchodovanie s postupným navyšovaním predaja**, ktoré napĺňajú predajné ciele
- Máme **dôkladne prepracovaný systém práce** od prvého kontaktu s potencionálnym klientom až po jeho dlhodobú starostlivosť
- **Ponúkame VIP prístup** jeden na jedného **alebo komplexné obchodne riešenie** pre malé ale aj veľké spoločnosti
- Naši obchodníci **majú stále pripravenú dvojčku**, ktorá ich vystrieda v prípade choroby
- **Riešime predaj komplexne** ruka v ruke s marketingovou podporou
- Pri práci **využívame moderné prístupy k zberu informácií**, vďaka čomu sme efektívnejší
- Máme za sebou **dlhodobé obchodné skúsenosti**
- Dbáme na **detaily**
- Baví nás prerážať bariéry, **sme vysoko motivovaný** tím



Ako Vám môžeme pomôcť byť efektívnejší?

Našou úlohou je Vás odbremeniť od vyhľadávania, navolávania a spracovania informácií o potencionálnych zákazníkoch pre budúcu obchodnú spoluprácu. **Sme tu od toho, aby sme vo Vašom mene prerazili bariéry, vyvolali záujem a uzavreli obchodné dohody, ktoré budú dlhodobo podporovať Vaše podnikanie.**

Aký je postup?

1

Analýza potrieb a definovanie očakávaní od vzájomnej spolupráce

2

Schválenie cenovej ponuky

3

Návrh dohody o spolupráci

4

Uzavretie dohody o spolupráci

5

Stanovenie predajných cieľov

6

Príprava obchodnej stratégie

7

Schválenie obchodnej stratégie

8

Realizácia obchodnej stratégie a napíňanie predajných cieľov





Ako to funguje?

1. Krok

Doba trvania: 2 týždne

Analytická fáza je fáza, počas ktorej vykonávame analýzu trhu, získavame detailné informácie o Vašich produktoch a službách, pripravujeme predajnú stratégiu a všetky podklady, pre čo najefektívnejšiu spoluprácu pri predaji Vašich produktov a služieb.

3. krok

Doba trvania: 12 mesiacov

Fáza aktívnej akvizície s postupným navyšovaním predaja je fáza, v ktorej vytvárame a realizujeme novú dlhodobú obchodnú stratégiu po dobu 12 mesiacov. Fáza sa zameriava na postupné navyšovanie predaja a budovanie dlhodobých obchodných vzťahov.

2. krok

Doba trvania: 3 mesiace

Fáza aktívnej akvizície je fáza, v ktorej realizujeme obchodnú stratégiu tým, že vykonávame všetky aktivity pre naplnenie Vašich predajných cieľov stanovených na 3 mesiace.

4. krok

Doba trvania: 1 mesiac

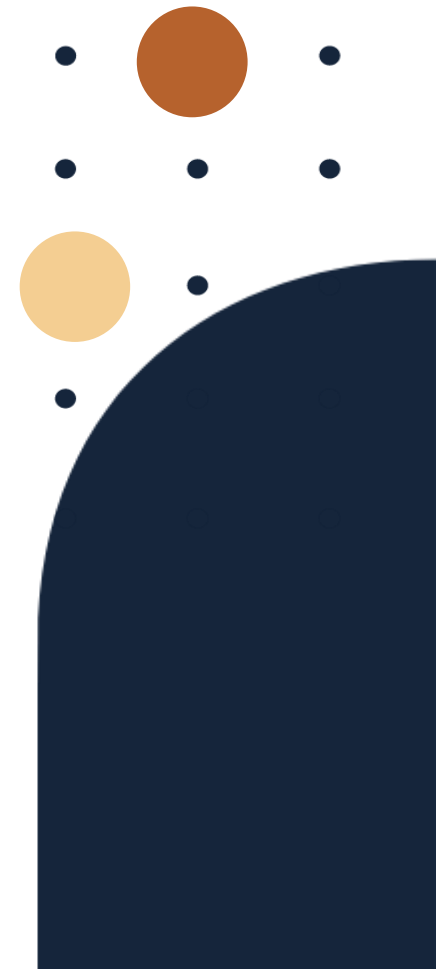
Fáza prepájania oneskorených leadov je fáza, ktorá **prebieha po ukončení vzájomnej spolupráce**. V tejto fáze **garantujeme**, že v prípade, že sa nám ozve niektorý z predchádzajúceho obdobia oslovených obchodných partnerov so záujmom o spoluprácu s Vašou spoločnosťou, zrealizujeme Vaše dodatočné vzájomne prepojenie.

Naše služby

Obchodný zástupca na prenájom

Cenová ponuka zahŕňa:

- Detailná **analýza** súčasného predajného procesu
- **Nastavenie obchodnej stratégie** a predajných cieľov **minimálne na 3 mesiace**
- **VIP obchodníka**, ktorý bude zastupovať značku
- **Špecifikácia cieľovej skupiny**/ skupiny potencionálnych zákazníkov vhodných na oslovenie
- **Štúdium dodaných predajných materiálov** pre dôkladne porozumenie produktom a službám určených na predaj
- Absolvovanie **školenia k produktom a službám** určených na predaj
- **Tvorba databáz** partnerov na oslovenie
- **Príprava komunikácie** pre navolávanie a prezentačných materiálov pre obchodníka
- **A/B testovanie callscriptov a komunikácie**
- **Navolávanie** databáz a zaznamenávanie spätnej väzby
- **Dohadovanie obchodných stretnutí, účasť na obchodných on-line rokovaniach**
- **Aktívny predaj a uzatváranie** obchodných partnerstiev
- Pravidelný **reporting**



Naše služby

Mentoring obchodných zástupcov

Intenzívny balík

2 dni osobných tréningov **6 + 6 hodín**

20 ranných spoločných porád (po-ut-st-št-pia)

20 poobedných tréningov-konzultácií

4 hodiny on-line tréningu **1 na 1**

1 celodenná on-line kontrola výkonnosti obchodníka

1 spoločný tréning naživo v Bratislave alebo Košiciach

Mesačné porady s majiteľom firmy podľa dohody

Štandardný balík

1 deň osobných tréningov **6 hodín**

12 ranných spoločných porád (po-st-pia)

12 poobedných tréningov-konzultácií

2 hodiny on-line tréningu **1 na 1**

1 celodenná on-line kontrola výkonnosti obchodníka

1 spoločný tréning naživo v Bratislave alebo Košiciach

Mesačné porady s majiteľom firmy podľa dohody



Povedali o nás

„So Zizou sme uzavreli zmluvu na jeden rok. Momentálne spolupráca funguje druhý mesiac a sme už teraz nadmieru spokojní. Z aktuálne 16 dohodnutých stretnutí sme uzavreli 3 zmluvy, ďalších 8 je rozobných a na dobrej ceste k podpisu. Štatistika veľmi dobrá. Určite odporúčame spoluprácu s firmou Ziza. Je to vynikajúci spôsob, ako dostať nových klientov bez akejkolvek väčšej námahy, pretože urobia všetko za vás.“

Mgr. Igor Schild, Chief Financial Officer v Health Services

„Identifikovali sme 100 potencionalných firiem, s ktorými sme komunikovali a stretávali sa v priebehu dvoch mesiacov. Podarilo sa nám predat' 8 školení v hodnote 7200 €.“

Juraj Kapasny, CEO KNOYD

„I think you are what makes a true Entrepreneur! You went to your Plan B of resourcefulness and created an incredible vertical “solution”. What a great awesome idea! Way to Go Thomas you have inspired me here in **Seattle**! Thank you.“

Payment Systems, Seattle

„Tomáš má bohato rozvinuté komunikačné a vyjednávacie schopnosti, značnú mieru asertivity a práve preto je veľmi schopný obchodný manažér. Mimo spomenutého je charakteristický svojou priamosťou a otvorenosťou, ktorú oceňujú najmä klienti. Počas našej spolupráce zabezpečil za pár mesiacov sponzorov v desať tisícoch eur na naše projekty, čím nám výrazne pomohol uskutočniť naše podujatia. Určite sa na jeho služby obrátíme aj o rok.“

Vierka Štefinová, Event Manager v Techsummit events

O naplnenie Vašich predajných cieľov sa postará tím ZIZA

Mesiace sme pracovali na tom, aby sme **vytvorili systém práce** od prvého kontaktu s potencionálnym obchodným partnerom, až po jeho dlhodobú starostlivosť. V ZIZE sme tím ľudí, ktorý vytvára **komplexné obchodné oddelenie** čo znamená, že v prípade práceneschopnosti, vieme flexibilne nahradiť obchodníka iným skúseným obchodníkom a pokračovať v nepretržitom predaji.



ZiZA

Kontakt

www.ziza.sk

lendacky@ziza.sk

+421 948 030 973

